

本気で商品力アップ・営業力アップしたい方ご参加ください

シンデレラ戦略 実践セミナー

魔法をかけて
売れる商品に

毎月
第3金曜日
開催!!

2025年5月よりFASTで始まる中小企業商品力・営業力アップ講座

「シンデレラ戦略実践セミナー」のご案内です。

シンデレラ戦略実践セミナーで、商品力・営業力を上げて業績の大幅改善を目指します。

毎回セミナーで理論を学び、参加者の実践報告を聞いて自社に落とし込みます。

新商品開発・商品力強化・営業力強化・販売促進・宣伝・集客など

こんな方にお勧めです!

- 新商品を開発したい。
- 既存商品の売り上げをアップさせたい。
- 販促をどうやっていいのかわからない。
- 売上・客数が減少している。
- 価格競争に巻き込まれている。
- お金をかけずに業績を上げたい。
- 生産性・収益性を上げたい。
- 経営者仲間がほしい。

こんな効果が見込めます!

- 客層が明確になり、商品の位置づけがはっきりする。
- 既存商品の売り上げアップができる。
- 客層に合わせた的確な営業、販促が行えるようになる。
- 創意工夫の幅が広がり、売上アップのアイデアがわいてくる。

多くの中小企業には自社に磨けばヒット商品になる「シンデレラ商品」が眠っています。それを発見し、併せて営業力を強化することで業績をぐ〜んと上げることができるのです。理論を学び、実践で結果を出す実践・体験型のセミナーを展開していきます。



シンデレラ戦略セミナーリーダー
深見 信吾氏

今後のスケジュールおよび具体的な内容・参加申し込み方法は裏面をご覧ください。

(一社)福岡県中小企業家同友会 企業連携推進委員会 (FAST) (担当:安丸)

TEL 092-686-1234 FAX 092-686-1230

現在FASTからのご案内がe-doyuで案内が届いていない方は、事務局安丸さんにその旨お知らせください。今後、毎月お送りします。

福岡同友会会員、会員でなくても中小企業経営者・個人事業主の方のご参加をお待ちしております。

シンデレラ戦略実践セミナー参加者募集

今年は本気で売上アップを目指しませんか？受講時間とわずかな受講料を投資してください。

8月は
第4金曜日
です

①シンデレラ戦略実践セミナー 第4回目

テーマ：「顧客維持戦略」 過去に購入、引き合いのあった顧客への案内を!

令和7年8月22日(金) 18:20~20:30 福岡同友会会議室+zoom

参加費:2025年FAST会員 年会費:6,000円/年 スポット参加費:1,000円/月

しんきん合同商談会出展者はぜひ参加ください

②シンデレラ戦略実践セミナー 第5回目

テーマ：「営業対策」 来場者へのアピール・差別化

令和7年9月19日(金) 18:20~20:30 福岡同友会会議室+zoom

参加費:2025年FAST会員 年会費:6,000円/年 スポット参加費:1,000円/月

◆シンデレラ戦略セミナー日程とテーマ (毎月第3金曜日の夕方、自社発展のために時間を空けてください)

回数	開催日	テーマ	内容
1	5/16(金)	シンデレラ戦略とは	シンデレラ戦略とはどういうものか説明します
2	6/20(金)	経営の全体像	経営の全体像を説明します
3	7/18(金)	商品戦略	出展する商品の強み、差別化を掘り下げる
4	8/22(金)※第4金	顧客維持戦略	過去に購入、引き合いのあった顧客への案内
5	9/19(金)	営業対策	来場者へのアピール・差別化
6	10/17(金)	顧客フォロー	来場者へのフォローをどうするか決定しておく
7	11/21(金)	新商品のヒント	新商品の見つけ方をご紹介します
8	12/19(金)	シンデレラ製品の見つけ方	シンデレラ製品って何、どんなものがあるの?
9	1/16(金)	地域戦略	地域戦略って何、どんな効果があるのか?
10	2/20(金)	顧客・客層戦略	顧客・客層を絞ると、どんな効果があるのか?
11	3/20(金)	営業戦略	新規顧客の見つけ方
12	4/17(金)	顧客維持戦略	一度買ってもらったお客に、また買ったもらうには



しんきん
合同商談会
対策

2025年FAST会員募集中

FAST会員になって一緒に本気でお得に学びませんか?

出席できない日はzoom録画をお送りします。

年会費:6,000円/年で毎月参加できます。

(FAST会員は毎月の1,000円の参加費は不要です。)

セミナー当日のタイムスケジュール

18:20 開会・オリエンテーション
18:30 シンデレラ戦略セミナー (30分)
19:00 売上アップチャレンジ実践報告 (30分)
19:30 参加メンバーによるアドバイス (30分)
20:00 まとめ (10分)
20:10 参加者より一言 (15分)
20:25 今日のまとめ・連絡事項
20:30 閉会
20:45 懇親会 (通常会費 3,500円)

商品力・営業力を高めることに特化した学びができるFASTをスタートします。

2025年5月より新しいFASTがスタート。これまででも新商品・新サービス開発をテーマに学びを続けていきましたが、新たに「シンデレラ戦略」をベースに、商品は自社独自の強みを活かした商品の発掘とお客様に商品を購入いただくまでの営業力強化を加えて、実際に売上をあげていく戦略を学び、実践していくセミナーをスタートします。仕入や人件費のコストアップ、競争激化の中で結果を出せるセミナー・実践報告を行います。ぜひFAST会員(年会費6,000円)にご登録頂き、毎月第3金曜日夕方に一緒に学び、実践しましょう。



企業連携推進委員会
委員長 古川淳一



スマホから
申し込みください。